## АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

# Дисциплина Б1.В.ОД.10 Управление закупками и поставками

Семестр 5

Количество часов: 72

Количество зачетных единиц: 2 Промежуточная аттестация: зачет

### Место дисциплины в структуре ООП:

Дисциплина «Управление закупками и поставками» включена в вариативную часть обязательных дисциплин учебного плана подготовки бакалавров по направлению 38.03.06 Торговое дело, профиль «Коммерция» и формирует знания об организации торговой деятельности в современных условиях. Она тесно связана с такими профессиональными дисциплинами как «Коммерческая деятельность», «Организация сбытовой деятельности предприятий.

#### Цель и задачи освоения дисциплины

Цель дисциплины «Управление закупками и поставками» - дать студентам целостное представление о теоретических и методологических подходах в области коммерческой работы по управлению закупками и учетом специфических особенностей предприятий поставками cорганизаций, функционирующих на потребительском рынке.

- профессиональной соответствии  $\mathbf{c}$ направленностью программы бакалавриата и видами профессиональной деятельности бакалавр по направлению 38.03.06 Торговое дело в процессе освоения дисциплины должен быть подготовлен к решению профессиональных задач: в области торгово-технологической деятельности:
- выявление, формирование и удовлетворение потребностей;
- организация и эффективное осуществление контроля качества товаров и услуг;
- организация и осуществление приемки товаров по количеству и качеству, их учета;
- управление товародвижением, его учет и оптимизация, минимизация потерь товаров, затрат материальных и трудовых ресурсов; в области организационно-управленческой деятельности:
- сбор, хранение, обработка, анализ и оценка информации, необходимой для организации и управления коммерческой деятельностью;
- изучение и прогнозирование спроса с учетом требований потребителей на определенных сегментах рынка;
- составление документации в области профессиональной деятельности и проверка правильности ее оформления;
- соблюдение действующего законодательства и нормативных документов, требований, установленных техническими регламентами, также стандартами, положениями договоров;
- выбор деловых партнеров с учетом определенных критериев, проведение

деловых переговоров, заключение договоров на взаимовыгодной основе и контроль их выполнения;

- организация и планирование материально-технического обеспечения предприятия, закупки товаров;
- управление товарными запасами и их оптимизация;
- организация и осуществление профессиональной деятельности; в области научно-исследовательской деятельности:
- проведение научных исследований по отдельным разделам тем (этапам, заданиям) в соответствии с утвержденными методиками;
- участие в разработке инновационных методов, средств и технологий осуществления профессиональной деятельности; в области проектной деятельности:
- разработка проектов торгово-технологических и логистических процессов и систем в области коммерции с использованием информационных технологий; в области логистической деятельности:
- выбор или формирование логистических цепей в торговле;
- участие в разработке логистических схем в торговле;
- управление логистическими процессами.

Содержание дисциплины: Роль и место системы закупок Организация управлении предприятием. службы закупок. Процесс управления закупками поставками. Информационные системы И технологии, используемые при управлении закупками и поставками. Управление товарными запасами в процессе закупок и поставок. Системы планирования потребностей в ресурсах. Влияние ценового фактора на процесс закупок и поставок. Поставщики товаров: основные факторы и критерии выбора. Особенности закупочной деятельности на международном рынке. Стратегии управления закупками и поставками.

- **В результате освоения учебной дисциплины** обучающийся должен обладать следующими профессиональными (ПК) и профильными (ПрК) компетенциями:
- ПК-7 способностью организовывать и планировать материальнотехническое обеспечение предприятий, закупку и продажу товаров
- ПрК-4 способностью исследовать технологии доставки и хранения товаров, разрабатывать инновационные элементы их модернизации
  - ПрК-8 способностью исследовать рынки закупок товаров и услуг, оценивать предложения поставщиков и осуществлять их выбор

### Образовательные технологии:

Для успешного освоения дисциплины следует ознакомиться с содержанием дисциплины; при подготовке к аудиторным занятиям и выполнении заданий самостоятельной работы следует руководствоваться методическими указаниями.

Обучение по дисциплине предполагает аудиторные занятия и самостоятельную работу. Аудиторные занятия проводятся в виде:

1) лекций, предусматривающих передачу учебной информации преподавателем обучающимся;

2) практических занятий (семинаров, практикумов, лабораторных занятий), обеспечивающих закрепление полученного знания, отработку планируемых навыков и получения опыта деятельности, способствующих формированию компетенций.

Лекция является важным источником информации, так как новый учебный материал не всегда находит отражение в учебниках, отдельные темы учебника

могут быть трудны для самостоятельного изучения и требуют освоения в контакте с преподавателем. В вузовском обучении в условиях стационара лекция является основной формой учебных занятий. Чтение лекций поручается обычно самым опытным и теоретически подготовленным ученым - профессорам и доцентам, докторам и кандидатам наук.

Лекция помогает ему выбрать правильный, наиболее рациональный путь в своей самостоятельной учебе. Отсюда вытекают и ее функции: информационная, знакомит с отдельной проблемой, раскрывает особенности конкретной темы.

Составитель: И.И. Лиценберг, кафедра коммерческого товароведения