АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Дисциплина Б3.Б.9 Основы предпринимательской деятельности

Семестр: 5, 6

Количество часов: 216

Количество зачетных единиц: 6

Промежуточная аттестация: экзамен

Место дисциплины в структуре ООП:

Дисциплина относится к базовой части профессионального цикла Б.1.Б. 00 учебного плана. Изучение дисциплины базируется на знаниях и умениях, полученных при изучении дисциплин Сервисология», «Сервисная деятельность», «Организация обслуживания в производственном сервисе».

Освоение дисциплины необходимо как предшествующее при изучении следующих дисциплин: «Маркетинг в сервисе», «Инновации в производственном сервисе «Организация и планирование деятельности предприятий сервиса», «Технология производства услуг питания», «Экономическое поведение», «Управление персоналом в предприятиях питания».

Цель и задачи освоения дисциплины: Целью освоения дисциплины является формирование общекультурных и профессиональных компетенций для достижения высоких практических результатов в области предпринимательской деятельности, в том числе и в сфере бизнеспланирования.

Освоение дисциплины способствует подготовке выпускника к решению следующих задач профессиональной деятельности (в соответствии с ФГОС, п.4.4):

сервисная деятельность:

- выбор необходимых методов и средств процесса сервиса. производственно-технологическая деятельность:
- выбор материалов, специального оборудования и средств с учетом процесса сервиса.

организационно-управленческая деятельность:

- участие в планировании деятельности предприятия сервиса. научно-исследовательская деятельность:
- участие в исследованиях потребительского спроса; мониторинг потребностей.

Содержание дисциплины:

Понятие и содержание предпринимательства. Формы осуществления предпринимательской деятельности. Виды предпринимательской деятельности.

Мотивация предпринимательской деятельности. Субъекты предпринимательской деятельности. Организация собственного дела. Порядок создания нового предприятия.

Виды предпринимательства в сфере сервиса. Типы предприятий – производителей сервисных услуг. Потребительская стоимость и цена услуг, предоставляемых сервисными организациями. Предпринимательская деятельность малых и средних предприятий сферы сервиса.

Принципы разработки, содержание и структура бизнес-плана Поиск предпринимательской идеи и ее оценка. Конкурентные преимущества и способы позиционирования сервисных услуг. Поиск ресурсов. Маркетинг рынка сервисных услуг. Методы выявления спроса и неудовлетворенных потребностей в сфере сервиса. Методы изучения конъюнктуры рынка производителей сервисных услуг. План маркетинга сервисных услуг.

Расходы и доходы гостиничного предприятия. Производственнотехнические факторы, влияющие на эффективность предпринимательской деятельности в сфере гостеприимства в условиях рыночной экономики. Разработка экономического раздела бизнес-плана гостиничного предприятия.

Основы разработки технологических процессов производства сервисных услуг в гостиничных предприятиях. Расчет ресурсов и технических средств для обеспечения технологии производства услуг в гостинице. Разработка производственного раздела бизнес-плана с учетом социальной политики государства.

Планирование и проведение анализа спроса на сервисные услуги гостиничного предприятия.

Методика оценки качества обслуживания клиентов предприятием. Определение конкурентных позиций услуг сервисного предприятия.

Разработки маркетингового раздела бизнес-плана гостиницы с учетом социальной политики государства. Планирование мероприятий по стимулированию продажи услуг. Разработка рекламной политики предприятия.

Виды конкуренции в сфере производства гостиничных услуг. Проведение анализа конкурентной среды гостиничного предприятия.

Нормативно-правовые акты, регламентирующие деятельность гостиничного предприятия. Формы государственной поддержки малого предпринимательства. Социально-экономическая политика государства в сфере сервисного обслуживания населения.

Базовые методы исследования, используемые в деятельности по составлению бизнес-плана: SWOT-анализ, производственная программа, расчет ресурсов, составление организационной структуры гостиничного предприятия, ценообразование, планирование сервисного обслуживания, планирование маркетинга, сводные показатели эффективности бизнес-плана. Значение качества обслуживания в современной экономике.

В результате освоения учебной дисциплины обучающийся должен обладать следующими общекультурными (ОК) и профессиональными (ПК) компетенциями: ОК-14; ПК-9; ПК-11.

Образовательные технологии:

Дисциплина предполагает широкое использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий: тест, подготовка сообщений, решение кейс-задач, использование стратегий и приёмов образовательной технологии «развитие критического мышления» (РКМ), разработка учебного инновационного проекта.

Краткое описание указанных технологий:

Tecm

Студентам предлагается ответить на вопросы теста — системы стандартизированных заданий, позволяющих автоматизировать процедуру контроля уровня знаний и умений студентов по теоретическим вопросам.

Подготовка сообщений

По темам раздела II «Раздел 2. Бизнес-планирование в гостиничном сервисе» предлагается организация самостоятельной работы студентов по подготовке публичного выступления по представлению результатов решения на тему «Маркетинговые исследования в гостиничном бизнесе».

Решение кейс-задач

Студентам предлагаются кейс-задачи как по теме «Обоснование разделов бизнес-плана» для осмысления реальной профессионально-ориентиованной ситуации.

Использование стратегий и приёмов образовательной технологии «Развитие критического мышления» (РКМ)

Данная форма используется для развития у студентов навыков критического осмысления текстов, описывающих способы бизнеспланирования в сфере производства сервисных услуг. В аудиторной работе в интерактивном режиме используются такие приемы РКМ, как: «Кластер», «Инсерт», «Концептуальная таблица».

Разработка учебного бизнес- проекта

Этот метод позволяет оценить умения студентов по использованию методов бизнес-проектирования в сфере сервиса, предполагает групповую работу по выполнению этапов бизнеспроекта.

Составитель: Н.И. Рыжова, кафедра социально-культурного сервиса и туризма